

沿革

テンポスの歩み

人事制度

M&A 情報

表彰

1997年

- **テンポスバスターズ 1 号店をオープン (埼玉県)**
代表の森下篤史が脱サラ後、メーカー経営を経て創業

1999年

- **アジア流通センター店をオープン (現、テンポス川崎店)**
他社との買収の相見積もり対策として店名を「テンポス」ではなく「アジア流通センター」とした
- **子供服のリサイクル販売 (株) てんぼす・きっす創業**
BtoC のリサイクル経営への展開 (2003 年閉店)
 - **役職者立候補制度**
全国展開の第一弾として「東大阪店」を出店。この機に、店長や部署長に立候補できる制度開始

2000年

- **テンポスバスターズ 10 店舗目オープン**
- **新品厨房機器の販売開始**
「新品 1 円戦略」と称し、製氷機の原価に 1 円だけ利益をのせて販売
 - **フリーエージェント制度**
自分が働きたい部署、グループ会社へ挑戦できる
 - **ドラフト制度**
一目置く従業員を引き抜くことが出来る
 - **ニュービジネス大賞最優秀賞 (通商産業大臣賞) を受賞**
「業務用厨房機器のリサイクル」の多店舗経営のビジネスモデルを表彰頂く
 - **「同友・オブ・ザ・イヤー」を受賞**

2001年

- **店舗用インテリア家具の輸入販売開始**

2002年

- **ジャスダック上場**
- **テンポスダイヤ銀座店をオープン**
銀座のお姉さんが高級腕時計、貴金属を売れる場が当時はなかった。きっと繁盛する！と思い開業 (2004 年廃業)

2003年

- **テンポスバスターズ 20 店舗目オープン**
 - **社長の椅子争奪制度**
「社長は良いですね。ずっと社長なんだから (社員 Y 男)」→それなら勝負だ (by 森下)
現社長とエリアマネージャー 7 名で社長の椅子争奪バトル始まる

2004年

- **テンポス反乱軍をオープン (現、テンポス相模原店)**
既存店の「待ち」のスタイルから、営業主体でお客様を「攻める」新店舗として店名を「反乱軍」とした。(2006 年作戦失敗→出直し)
 - **第 1 回 社長の椅子争奪バトル終了**

2005年

- **テンポスバスターズ 30 店舗目オープン**
 - **定年制廃止**
働く場所を開放するのは会社の役割である by 森下
 - **パラダイス制度**
シニア従業員向けの合宿研修
 - **育児休暇取り放題制度**
心ゆくまで子供の成長を見届けてから復帰
 - **バツイチクラブ制度**
一度退職しても復職できる制度。警察のお世話になったとしても再生の道の選択肢を与える
 - **厚生労働省・高齢者雇用開発コンテストで部門別賞 (能力開発部門) に入賞**

2006年

- **(株) あさくま買収**
BSE 問題等の影響で 101 店舗→31 店舗→2020 年あさくまグループ 87 店舗
- **(株) ハマケン買収**
内装工事 投資 3 億円 損失 3.9 億円 2011 年売却

2007年

- **(株) 日本ソフト店舗**
不動産 投資 1 億円 損失 1 億円 2010 年売却
- **第 2 回 社長の椅子争奪バトル**

2008年

- **業務用厨房機器専門の通販サイト「テンポスドットコム」オープン**

2010年

- **FBP 事業スタート (フードビジネスプロデューサー)**
現、ドクターサービスの原型。飲食店開業するお客様の総合受注するための動きへ

2011年

- **(株) テンポハンズ買収**
厨房機器販売 投資 1.5 億円→現、テンポスドットコム 2017 年営業利益 1 億円達成

2012年

- **第 3 回社長の椅子争奪バトル**

2013年

- **テンポスバスターズ 40 店舗目オープン**
 - **(株) プロフィット・ラボラトリー買収 * 集客支援**
2020 年営業利益 1 億も目の前!
 - **(株) 西岬魚類買収 (現、あさくまサクセッション)**
 - **モツ焼き「エビス参」事業譲渡**
 - **にっこり退職金制度**

2014年

- **飲食店の M&A に力を入れる**
 - **飲食店の事業譲渡 5 業態 16 店舗**

・イタリアンレストラン「バルティエーレ」5 店舗	・「オランダ坂珈琲」4 店舗
・インドネシア料理「スラバヤ」4 店舗	・「ワヤン・バリ」1 店舗
・食堂「まいにちごはん」2 店舗	
 - **キッチンテクノ (株) 買収**
大手外食チェーン店及び大手スーパー向け厨房機器販売
2015 年買収時の営業利益は赤字 1 億 1 千万円→2 年後 1 億円達成
 - **(株) きよっばち総本店買収**
浜焼き店 投資 4 億円 損失 4 億円 2018 年売却

2015年

- **テンポスバスターズ 50 店舗目オープン**
駅近で小型店舗の出店を展開
 - **女性活躍パワーアップ大賞 (奨励賞) を受賞**

2017年

- **持株会社体制移行 (テンポスホールディングスに商号変更)**
 - **(株) ディースパーク買収 * 人材派遣**

2018年

- **ドクターサービス事業開始**
- **(株) テンポスフードプレイス設立**
WEB 集客・その他飲食店開業の情報サービス商品を企画販売する。資本金 5,000 万円
 - **変形労働制制度スタート**

2019年

- **営業利益 1 億円以上をだす上場を目指す子会社 4 社で「ビリオンクラブ」結成**
人事、管理、営業の側面から組織を作っていく
 - **(株) あさくま ジャスダック上場**
 - **時短正社員制度・在宅勤務制度**
 - **新パラダイスシステム制度**
高齢従業員よ、長く勤務してくれて感謝
 - **救済支援物資制度**
高級フルーツやワイン等、全従業員に毎月お届け
 - **60 歳以上対象のお昼寝タイム制度**

2021年

- **テンポスバスターズ 60 店舗目オープン**